

14 Ottobre 2025 - Milano

Il mercato farmaceutico: player, canali di vendita e trend.

Focus: Integratori alimentari

Argomenti

- Il mercato Farmaceutico e le categorie: dimensioni e trend
- I canali di vendita: dimensione, andamento ed evoluzione recente e attesa
- La filiera del farmaco
- Focus mercato Integratori

Relatori

Dr.ssa Alessandra Frontini

Associate Director, Retail & CH Information Offering

D.ssa Valentina Pagani

Associate Director, Client Services, Retail & CH Offering

Il mercato farmaceutico: player, canali di vendita e trend.

A chi è rivolto?

Il corso è dedicato a chi desidera approfondire e/o mantenere aggiornate le proprie conoscenze del mercato farmaceutico, con particolare focus al mercato degli integratori.

Trarranno particolare beneficio dal corso quanti afferiscono alle funzioni:

- Marketing
- Trade Marketing
- Figure professionali nuove nel settore

Il corso sarà di sicuro interesse anche per quanti lavorano per agenzie di pubblicità specializzate in ambito Farmaceutico e per attori della catena distributiva del farmaco.

Obiettivo del corso

Un corso per esplorare l'andamento recente del mercato farmaceutico, analizzare i dati aggiornati e le prospettive future.

Presentazione dei trend del mercato, analisi delle dinamiche dei diversi canali, con focus su farmacia, nelle sue declinazioni (catene, network e indipendenti) e su e-commerce: questi alcuni dei temi che verranno trattati all'interno del corso.

Infine un focus sul mercato degli Integratori Alimentari in Europa ed in particolare in Italia: crescita delle vendite, dominio delle farmacie e nuove tendenze.

Discussione

Verrà dato ampio spazio alla discussione per permettere ai partecipanti di chiarire i propri dubbi o approfondire argomenti specifici confrontandosi direttamente con i relatori.

Limitazioni di responsabilità

IQVIA non è responsabile nei confronti dei Partecipanti in relazione a qualsiasi danno gli stessi dovessero subire in occasione della propria partecipazione ai corsi IQVIA eccezion fatta per casi di dolo o colpa grave.

Foro competente

Eventuali controversie saranno di competenza del Foro di Milano.

Eventi Formativi

Per essere informati sulle nostre attività di formazione, potete visitare il nostro sito web pharmaacademy.solutions.iqvia.com

Programma

09.00 *Registrazione dei Partecipanti*

09.30

Il mercato Farmaceutico e le categorie: dimensioni e trend

10.15

I canali di vendita: dimensione, andamento ed evoluzione recente, attesa

11.15 *Coffee Break*

11.30

La filiera del farmaco:

- La go to market delle aziende, la distribuzione intermedia, ruolo e principali attori
- Il canale farmacia e i principali attori: catene, network e indipendenti
- L'e-commerce: principali player e concentrazione

13.00 *Business Lunch*

14.00

Focus mercato Integratori

- High lights mercato europeo
- Mercato Italiano:
 - Canali di vendita e trend: peso dei differenti canali e dei differenti segmenti (tipologia di farmacia, tipologia di sito e-commerce) e loro andamento. Driver di crescita (prezzo, volumi) delle tecnologie emergenti e metodologia
 - Peso e andamento dei diversi segmenti di mercato (segmenti di integratori) e driver di crescita (prezzo, volumi)
 - Principali player del mercato (aziende)
 - Principali trend del mercato
 - Insights sul consumatore

16.30 *Chiusura del corso*

Segnaliamo che è possibile personalizzare i nostri eventi formativi all'interno della Vostra azienda come corsi In House e One to One.

ISCRIZIONE Seminario n. 14 10 2025 - 14 Ottobre 2025 - Milano

L'iscrizione può essere effettuata tramite sito web all'indirizzo pharmaacademy.solutions.iqvia.com oppure attraverso l'invio del seguente modulo (via mail all'indirizzo pharmaacademy@iqvia.com):

NOME	COGNOME	
QUALIFICA	SOCIETÀ	
INDIRIZZO	CAP	CITTÀ
TEL.	EMAIL	

> Dati per l'emissione fattura

RAGIONE SOCIALE		
PARTITA IVA	C.F.	
INDIRIZZO	CAP	CITTÀ

TUTELA DATI PERSONALI - INFORMATIVA Ai sensi dell'articolo 13 del Regolamento EU 679/2016 del Parlamento europeo e del Consiglio europeo del 27 Aprile 2016 ("GDPR") e conformemente al Decreto Legislativo n. 196/2003, e sue successive modificazioni, si informa il Partecipante che i dati raccolti verranno trattati per le finalità connesse all'attuazione del seminario e degli adempimenti, previsti dalla legge, in ordine agli obblighi per la gestione amministrativa e organizzativa dei corsi. Inoltre i dati personali potranno, previo consenso del Partecipante, essere utilizzati per fini statistici, per l'invio di informazioni su future iniziative e nuovi prodotti, servizi e offerte da parte di codesta società e da partners commerciali nell'ambito sanitario. Per queste opzioni è necessaria l'autorizzazione dell'interessato. In caso di mancato consenso l'interessato NON RICEVERA' ulteriori informazioni come sopra citato e i dati personali non saranno comunicati a terzi. I suoi dati personali verranno tenuti in archivio per 5 anni dalla data di accettazione dell'informativa.

In merito al consenso al trattamento dei dati per l'invio di informazioni su iniziative future, il sottoscritto:

- Rilascia il proprio consenso Non rilascia il proprio consenso

DATA _____ FIRMA _____

Ricordiamo, infine, che in qualunque momento potranno essere esercitati dal Partecipante i diritti del GDPR, scrivendo al titolare del trattamento, IQVIA Solutions Italy S.r.l., con sede in via Fabio Filzi, 29, 20124 Milano (MI) oppure all'indirizzo privacy.italy@iqvia.com. Lei ha anche il diritto di proporre un reclamo all'autorità competente.

L'ISCRIZIONE VA EFFETTUATA AL PIÙ TARDI 30 GIORNI PRIMA DEL CORSO!

(Oltre tale data contattare lo Staff per verificare la disponibilità di posti residua)

> Sede - Milano

La sede del corso verrà comunicata agli iscritti in tempo utile.

> Quota di iscrizione per singolo partecipante

- Quota per la partecipazione al seminario
€ 750,00 + IVA a persona

La quota di partecipazione è comprensiva di materiale didattico in formato elettronico, lunch e coffee break come da programma.

> Modalità di pagamento

Il saldo della quota di partecipazione deve essere effettuato a seguito dell'emissione della relativa fattura da parte della società IQVIA Solutions Italy S.r.l. La fattura verrà emessa solo al termine dell'evento in oggetto.

> Modalità di disdetta

È possibile annullare un'iscrizione fino a 15 giorni* dalla data della sessione di warm up con il solo onere del pagamento di € 50,00 per spese amministrative. In caso di disdetta di partecipazione pervenuta da 14 a 7 giorni* prima della sessione di warm up, verrà addebitata la metà della quota di iscrizione dovuta. In tutti gli altri casi saremo costretti ad addebitare l'intera quota di iscrizione. È comunque sempre possibile delegare un sostituto. Eventuali disdette e comunicazioni di sostituzioni vanno effettuate via fax o e-mail. * I giorni sono da intendersi di calendario.

> Annullamento o rinvio del corso

IQVIA si riserva la facoltà di posticipare o annullare il corso programmato qualora non si raggiunga, ai fini didattici, un numero minimo di partecipanti o qualora dovessero verificarsi problemi organizzativi. In caso di annullamento del corso, unico obbligo di IQVIA sarà quello di restituire le quote di iscrizione eventualmente già versate senza ulteriori oneri. Per cause di forza maggiore, IQVIA si riserva il diritto di modificare il programma, i relatori e/o la sede del corso.

Per informazioni:

Email: pharmaacademy@mail.iqvia.com

Eventi Formativi

Per essere informati sulle nostre attività di formazione, potete visitare il nostro sito web pharmaacademy.solutions.iqvia.com